

# Wollen Sie beim Marktführer für Biogetränke und Direktsäfte Verantwortung übernehmen und die Zukunft mitgestalten?



**Einfachheit, Natürlichkeit und Beweglichkeit!** Dies sind die Werte von Gerhard Höllinger, der mit seinem Unternehmen IMS Höllinger GmbH, seit knapp 20 Jahren Direktsaft und biologische Getränke nach **kompromisslosen Qualitätskriterien** produziert. **Den vollen Geschmack der Natur direkt ins Glas zu bringen**, ist die Vision, die das Unternehmen erfolgreich gemacht hat. Höllinger vertreibt seine Produkte nicht nur in Österreich, sondern überzeugt Kunden weltweit!

Zur Betreuung der österreichischen Handelszentralen engagieren wir einen

## Senior Key Account Manager (m/w) LEH

### Österreich

#### IHRE TALENTE

- Als **leidenschaftlicher Key Account Manager** kennen Sie die **Mechanismen im österreichischen Lebensmitteleinzelhandel** und es gelingt Ihnen jeden Einkäufer von Ihren Produkten zu überzeugen.
- Darüber hinaus bringen Sie langjährige Erfahrung und nachweisbare Erfolge in der **Betreuung der nationalen Key-Accounts (LEH)** mit.
- Als echter Macher wollen Sie Innovationen umsetzen, neue Wege gehen und Höllinger als internationale Getränkemarkte weiter ausbauen.

#### IHRE AUFGABEN

- Sie übernehmen die Betreuung der Key-Accounts im Lebensmitteleinzelhandel, führen Listungs- und Jahresgespräche und wirken darüber hinaus in der Preisgestaltung mit.
- Der **Ausbau und die Optimierung des nationalen Vertriebs** liegen ebenso in Ihrem Aufgabenbereich, wie die Intensivierung des internationalen Expansionsgeschäftes und die Betreuung von Private-Label Kunden.
- Durch eine **strategische Sortiments- und Aktionssteuerung** treiben Sie die Markenentwicklung voran und bauen den Kundenstamm kontinuierlich aus.

#### UNSER ANGEBOT

- Sie werden Teil eines dynamischen und eigentümergeführten Unternehmens, in dem Sie die Zukunft der Getränklandschaft mitgestalten können.
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein Jahresbruttogehalt **ab brutto € 70.000,- inkl. Provisionen** (Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation) sowie ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.
- Ergreifen Sie die Chance die Höllinger Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben und sich zum **Verkaufsleiter zu entwickeln!**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: [www.sales-talent.at](http://www.sales-talent.at)

#### Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter [www.sales-talent.at](http://www.sales-talent.at)  
Kennwort: „Direktsaft“

