Wollen Sie beim Qualitätsführer für Hochleistungskunststoffe Führungsverantwortung übernehmen?

40 Jahre geballtes Knowhow bei Hochleistungskunststoffen - Mertl Kunststoffe GmbH/ Comco Engineering Plastic Products gelten als kompetenter Partner für hochfunktionale zerspante Fertigteile, Halbzeuge sowie Platten und Zuschnitte aus thermoplastischen und duroplastischen Kunststoffen. Als Hersteller überzeugt der Komplettanbieter sowohl bei Standardprodukten als auch bei kundenspezifischen Lösungen mit herausragender Qualität, Zuverlässigkeit und flexiblen Lieferzeiten.

Zur Übernahme der Key Accounts und Führung der Vertriebsabteilung engagieren wir einen

Key Account Manager (m/w/d) Kunststoff

Wohnort S/OÖ, Reisetätigkeit ca. 25%

IHRE TALENTE

- Sie haben eine technische Ausbildung absolviert und bringen fundierte Erfahrung im Außendienst oder als Key Account Manager im Bereich Maschinen- und Anlagenbau, Lohnfertigung, Stahlhandel oder in vgl. Branchen mit.
- Nach einigen Jahren an der Front und mit ungetrübter Leidenschaft für den technischen Vertrieb wollen Sie nun als Teamleiter Ihre umfangreichen Kenntnisse weitergeben und Verantwortung für den Key Account übernehmen.
- Mit Empathie und Organisationstalent sowie durch den routinierten Einsatz Ihres Teams gelingt es Ihnen, die besten technischen Lösungen aus Kunststoff anzubieten und den Markt nachhaltig auszubauen.

IHRE AUFGABEN

- Sie übernehmen die Key-Account-Betreuung und erheben vor Ort den Bedarf für unterschiedlichste Anwendungsbereiche.
- Darüber hinaus leiten und coachen Sie den Vertriebsinnen- und -außendienst und übernehmen Verantwortung für die Abteilungsorganisation, die Zielerreichung, das Pricing sowie das Reporting an die Geschäftsführung.
- Mit Geschick nutzen Sie das ERP-System sowie MS-Office-Tools, um Prozesse zu dokumentieren, zu analysieren und schrittweise zu optimieren.

UNSER ANGEBOT

- Bei Comco EPP werden Sie Teil eines dynamisch wachsenden Unternehmens und profitieren vom hervorragenden Ruf eines regionalen Betriebes.
- Es erwartet Sie je nach Qualifikation und Erfahrung ein Bruttojahresgehalt ab € 60.000,- sowie einen Mittelklassewagen auch zur Privatnutzung.
- Sie wünschen Sich eine Führungsposition mit viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung? Dann bietet sich Ihnen hier die richtige Karriereperspektive!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

SALES TALENT APPROVED

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „Hochleistungskunststoff"