

Wollen Sie eine etablierte Marke im Fachhandel zur Nummer 1 machen?



Mit Tradition in die Zukunft - Staufen Premium: Das eigentümergeführte Unternehmen blickt auf über 100 Jahre Erfahrung in der Produktion von Papierwaren für Schule und Büro. Internationale und regionale Markenvielfalt sowie jahrelanges Knowhow bei Privat-Labeling kombiniert mit kompromislosem Qualitätsanspruch, starker Dienstleistungsorientierung und herausragender Lieferfähigkeit sowie beispielhaftem Umweltbewusstsein bilden das Fundament dieser etablierten Marke.

Zum Aus- und Aufbau des Marktes in Nord-/Ostdeutschland engagieren wir einen

Key Account Manager (m/w/d) Fachhandel

Nord-/Ostdeutschland (Wohnort idealerweise Hannover, Bremen, Hamburg, Berlin)

IHRE TALENTE

- Durch jahrelange Verkaufserfahrung sind Sie ein Profi in der Fachhandelsbetreuung und können auf nachweisliche Erfolge zurückblicken.
- Sie kennen Ihr Verkaufsgebiet wie Ihre Westentasche! Idealerweise verfügen Sie über Kontakte zu Büro- und Schulartikelhändlern, jedenfalls haben Sie das nötige Verkaufstalent um rasch Verständnis für die Branche aufzubauen.
- Sie sind ein "Macher" den Eigenständigkeit sowie eine proaktive Arbeitsweise auszeichnen! Als wahre Frohnatur macht es Ihnen Spaß eine bekannte Marke wieder flächendeckend zu etablieren und Ihr Verkaufsgebiet nachhaltig auszubauen.

IHRE AUFGABEN

- Sie akquirieren und betreuen systematisch große Fachhändler, führen Listungsgespräche durch und übernehmen langfristig auch OEM-Kunden.
- Durch gezieltes Storytelling verschaffen Sie sich Gehör bei verschiedensten Gesprächspartnern und gewinnen mit Überzeugungskraft und durch die hohe Qualität Ihrer Produkte sowie die umfassenden Serviceleistungen langfristige Partner.
- Mit viel Enthusiasmus, zuverlässiger Betreuung und einer Portion Beharrlichkeit bauen Sie Ihr Verkaufsgebiet schrittweise aus.

UNSER ANGEBOT

- Bei unserem Auftraggeber profitieren Sie vom guten Ruf eines soliden, eigentümergeführten Unternehmens und können einer Traditionsmarke neuen Aufschwung verschaffen - ergreifen Sie diese seltene Chance!
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein attraktives Gehaltspaket sowie ein PKW auch zur privaten Nutzung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload)
ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter
Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich
einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „Büroartikel“

