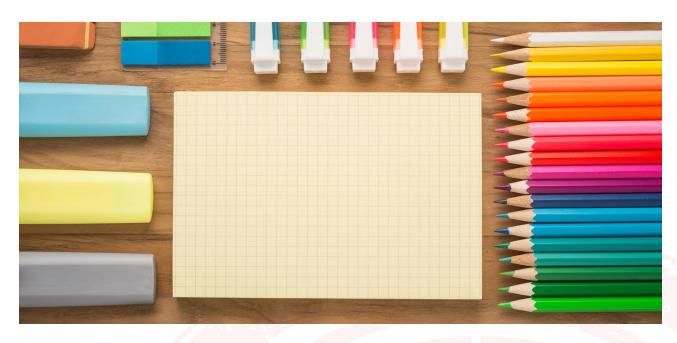
Wollen Sie eine gut etablierte Marke am deutschen Markt zur Nummer 1 machen?



Unser Kunde ist ein namhafter Hersteller in der PBS-Branche und entwickelt mit jahrzehntelanger Erfahrung Produkte, die perfekt auf die Bedürfnisse der jeweiligen Zielgruppen zugeschnitten sind. Das eigentümergeführte Unternehmen zählt zu den Marktführern in Europa. Hoher Qualitätsanspruch, die Verbindung von Tradition und Innovation sowie eine starke Dienstleistungsausrichtung sind die Säulen für langjährige Kundenbeziehungen.

Zur Betreuung des Marktes in Süddeutschland besetzen wir folgende Position:

Key Account Manager (m/w/d) im Vertriebsaußendienst

Wohnort: Bayern | Baden-Württemberg (z.B. Stuttgart, Karlsruhe, Nürnberg, Regensburg, München)

IHRE TALENTE

- Aufgrund Ihrer Berufserfahrung sind Sie ein Profi in der Betreuung verschiedenster Kunden sowie Ansprechpartner und können auf nachweisliche Erfolge im Verkauf zurückblicken.
- Sie kennen Ihr Verkaufsgebiet wie Ihre Westentasche und verfügen idealerwerweise über Kontakte zu Büro- und Schulartikelbranche.
- Engagement sowie eine proaktive Arbeitsweise zeichnen Sie aus und es bereitet Ihnen Freude eine Traditionsmarke flächendeckend zu etablieren und voranzutreiben.

IHRE AUFGABEN

- Sie akquirieren und betreuen Versand- sowie Großhändler und gewinnen mit Überzeugungskraft und durch die hohe Qualität Ihrer Produkte langfristige Partner.
- Darüber hinaus verantworten Sie die systematische Betreuung von großen Fachhändlern, Filialisten und Kaufhäusern.
- · Mit viel Enthusiasmus und einer Portion Beharrlichkeit führen Sie Listungsgespräche, platzieren Zusatzverkäufe und bauen so Ihr Verkaufsgebiet schrittweise aus.

UNSER ANGEBOT

- · Hier erhalten Sie die Möglichkeit eigenverantwortlich Ihr Gebiet zu betreuen und so einem bestens bekannten Produkt neuen Aufschwung zu verschaffen.
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein attraktives Gehaltspaket sowie ein PKW auch zur privaten Nutzung.
- Bei unserem Auftraggeber profitieren Sie als Vertriebsmitarbeiter vom guten Ruf einer Traditionsmarke ergreifen Sie diese seltene Chance!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Kennwort: "PBS"

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter www.sales-talent.at

