

Wollen Sie eine gut etablierte Marke am deutschen Markt zur Nummer 1 machen?



Unser Kunde ist ein **namhafter Hersteller in der PBS-Branche** und entwickelt mit jahrzehntelanger Erfahrung Produkte, die perfekt auf die Bedürfnisse der jeweiligen Zielgruppen zugeschnitten sind. Das eigentümergeführte Unternehmen zählt zu den **Marktführern** in Europa. Hoher Qualitätsanspruch, die Verbindung von Tradition und Innovation sowie eine starke Dienstleistungsorientierung sind die Säulen für langjährige Kundenbeziehungen.

Zur Betreuung des Marktes in Süddeutschland besetzen wir folgende Position:

Key Account Manager (m/w/d) im Vertriebsaußendienst

Wohnort: Bayern | Baden-Württemberg (z.B. Stuttgart, Karlsruhe, Nürnberg, Regensburg, München)

IHRE TALENTE

- Aufgrund Ihrer Berufserfahrung sind Sie ein **Profi** in der Betreuung verschiedenster Kunden sowie Ansprechpartner und können auf nachweisliche Erfolge im Verkauf zurückblicken.
- Sie kennen Ihr Verkaufsgebiet wie Ihre Westentasche und verfügen idealerweise über **Kontakte** zu **Büro- und Schulartikelbranche**.
- Engagement sowie eine **proaktive Arbeitsweise** zeichnen Sie aus und es bereitet Ihnen Freude eine Traditionsmarke flächendeckend zu etablieren und voranzutreiben.

IHRE AUFGABEN

- Sie akquirieren und betreuen **Versand- sowie Großhändler** und gewinnen mit **Überzeugungskraft** und durch die hohe Qualität Ihrer Produkte langfristige Partner.
- Darüber hinaus verantworten Sie die systematische Betreuung von großen **Fachhändlern, Filialisten** und **Kaufhäusern**.
- Mit viel Enthusiasmus und einer Portion **Beharrlichkeit** führen Sie Listungsgespräche, platzieren Zusatzverkäufe und bauen so Ihr Verkaufsgebiet schrittweise aus.

UNSER ANGEBOT

- Hier erhalten Sie die Möglichkeit eigenverantwortlich Ihr Gebiet zu betreuen und so einem bestens bekannten Produkt neuen Aufschwung zu verschaffen.
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein **attraktives Gehaltspaket** sowie ein PKW auch zur privaten Nutzung.
- Bei unserem Auftraggeber profitieren Sie als Vertriebsmitarbeiter vom guten Ruf einer **Traditionsmarke** - ergreifen Sie diese seltene Chance!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „PBS“

SALES
TALENT

