

Wollen Sie Anlagenbauer und Planungsbüros mit innovativen HLK-Lösungen des Marktführers begeistern?



Drei Traditionsmarken – ein Unternehmen. Die international tätige Firma **IMI Hydronic Engineering Ges.m.b.H** ist als Teil der IMI plc Gruppe der führende Anbieter von hydronischen Verteilungssystemen. Innovative Technologien sind die Basis der ?branchenführenden Produkte und Lösungen. Das erstklassige Markenportfolio, das **IMI TA**, **IMI Pneumatex** und **IMI Heimeier** umfasst, bietet Systemlösungen aus einer Hand - für jede hydronische Anlage und jede Herausforderung.

Zur Betreuung des Gebietes Oberösterreich besetzen wir folgende Position:

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) HLK

Oberösterreich (Linz, Wels, Steyr) | Außendienst/Homeoffice

IHRE TALENTE

- Durch Ihre **technische Ausbildung im Bereich HKLS oder Elektrotechnik** (Lehre, HTL, Meisterprüfung, FH/Uni) begeistern Sie sich für hydraulische Heizungs- und Kälteanlagen.
- Idealerweise bringen Sie **Erfahrungen im Projektgeschäft** mit, in jedem Fall möchten Sie Ihr Kommunikationsgeschick im Vertrieb für ?branchenführende Lösungen einsetzen.
- Sie arbeiten organisiert und selbständig, schätzen jedoch auch eine enge sowie technisch anspruchsvolle Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen.

IHRE AUFGABEN

- Sie besuchen regelmäßig **Installateure, Anlagenbauer, Planungsbüros, Bauräger** sowie **Immobilienentwickler** in Ihrem Gebiet und überzeugen diese mit Ihrer Fachkompetenz.
- Durch intensive **technische Beratung** sowie Zuverlässigkeit platzieren Sie die Qualitätsprodukte der Marken **IMI TA**, **IMI Pneumatex** und **IMI Heimeier** bei Neukunden.
- Mit **handwerklichem Geschick** scheuen Sie sich nicht Ihre Kunden auch tatkräftig zu unterstützen.

UNSER ANGEBOT

- Dieses Unternehmen bietet Ihnen **Sicherheit durch Größe** und ein **starkes, eingespieltes Team in Österreich**.
- Für Ihren Einsatz erwartet Sie ein **Bruttogehalt ab € 65.000,-** (Fixum inkl. Provisionen und Bonus) je nach Qualifikation und Erfahrung sowie ein wählbarer Dienstwagen auch zur Privatnutzung.
- IMI Hydronic Engineering bietet zahlreiche Weiterentwicklungsmöglichkeiten, sodass sie auch als **Young-Performer** im Vertrieb voll durchstarten können!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „IMI Hydronic“

