

Wollen Sie Hersteller von Intralogistiksystemen für hochwertige HF/UHF-RFID-Lösungen begeistern?



Seit über 50 Jahren zählt **Turck** zu den global führenden Unternehmensgruppen auf dem Sektor der **industriellen Automationslösungen**. Als Spezialist für Sensor-, Feldbus-, Anschluss- und Interfacetechnik sowie Human Machine Interfaces und RFID-Systeme bietet das Unternehmen seinen Kunden im Maschinen- und Anlagenbau effiziente Lösungen für die Fabrik- und Prozessautomation.

Zur kompetenten Betreuung von ausgewählten Key Accounts und der Akquise von Neuprojekten besetzen wir folgende Position:

Key Account Manager (m/w/d) Intralogistik/RFID

Kerngebiet: Oberösterreich/Salzburg | Außendienst/Homeoffice

IHRE TALENTE

- Aufgrund Ihrer Begeisterung für die Welt der Automatisierung haben Sie eine Ausbildung in **Mechatronik, Automatisierungstechnik oder Elektrotechnik** absolviert.
- Sie bringen bereits Erfahrung im **Verkauf oder Projektmanagement** von komplexen technischen Lösungen mit. Programmiererfahrungen sind kein Muss aber ein Vorteil!
- Es bereitet Ihnen Freude, Ihr Knowhow sowie Ihre Ideen einzubringen und durch anspruchsvolle technische Lösungen Ihre Kunden zu unterstützen!

IHRE AUFGABEN

- Sie besuchen regelmäßig Ihre bestehenden KEY-Kunden (**Maschinen- und Anlagenbauer bzw. produzierende Betriebe**) im Gebiet und ermitteln vor Ort die kundenspezifischen Anforderungen und Optimierungspotentiale.
- Zusätzlich unterstützen Sie Ihre Vertriebskollegen im Gebiet und übernehmen aktives Business Development in Westösterreich.
- Indem Sie geschickt die Bedürfnisse unterschiedlicher Ansprechpartner (Entwicklung, Logistik, IT, Produktion, usw.) berücksichtigen, erzielen Sie optimale Lösungen!

UNSER ANGEBOT

- In dieser Position entwickeln Sie sich zum **hochkompetenten Fachspezialisten** in einem stark wachsenden Markt!
- Sie werden Teil eines weltweit agierenden Familienunternehmens und übernehmen ein Gebiet mit **ausgewählten KEY ACCOUNTS**.
- Für Ihren Einsatz erhalten Sie ein **Bruttogehalt ab € 65.000,-** (Fixum inkl. Provisionen) mit der **Bereitschaft zur deutlichen Überbezahlung** je nach Erfahrung sowie einen Mittelklassewagen auch zur Privatnutzung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „RFID“

SALES
TALENT

